



# INTERMEDIATION FINANCIERE

*... un service à votre disposition*

**POUR BOOSTER VOTRE CAPITAL ET FINANCER VOS PROJETS**

---

GIW'S Office International Sarl, capital social : 1.000.000 FCFA

Abidjan - Plateau, Imm. Alpha 2000, 1<sup>er</sup> étage

Tél : 225 20 00 69 57 - Fax : 225 20 33 41 37 [info@giws.ci](mailto:info@giws.ci) - [www.giws.ci](http://www.giws.ci)

*GIW'S BUSINESS – à votre service pour l'accès aux financements*

**L'OBJECTIF :** Offrir notre position de middle man entre les bailleurs étrangers privés et les entreprises africaines.

**LA RAISON :**

L'Afrique regorge de ressources et de gros potentiels de développement des affaires, mais elle peine encore à se hisser à la hauteur des justes ambitions qu'elle porte. Pour cause, il existe un déficit crucial quant à l'accès des entreprises aux fonds d'investissements, surtout à des taux assez flexibles.

Cependant, l'insuffisance de VEILLE pour l'accès aux RESSOURCES de DÉVELOPPEMENT SOCIAL et ÉCONOMIQUE n'est pas une fatalité pour la société africaine.

Il existe bel et bien des OPPORTUNITES de MONNAYER les PORTEFEUILLES DE RÉSEAUX DE BAILLEURS. Et ces opportunités, GIW'S Office International Sarl vous les offrent par l'INTERMEDIATION FINANCIERE.

Dans un élan de développement solidaire (et fort de ses précieux contacts) GIW'S se veut l'interface entre les entreprises, les ONGs africaines et des FONDATIONS ET BANQUES TRES FIABLES, enclines à faire générer des dividendes dans l'agrobusiness, le pétrole, l'immobilier et l'entrepreneuriat social.

Cette offre est le fruit d'un travail de longue haleine, rendu possible grâce à de précieux contacts et à une VEILLE INFORMATIONNELLE conduite de mains de maîtres.

Parce que notre travail ne sera un succès achevé qu'avec VOUS, ENGAGEZ-VOUS maintenant  
« ET LES FRUITS TIENDRONT LES PROMESSES DES FLEURS ».

*GIW'S BUSINESS – à votre service pour l'accès aux financements*

## VOUS êtes...

- Une Entreprise Agricole, Immobilière, Pétrolière, Financière, de Solutions Numériques...
- Une Compagnie Artistique, une ONG, un Groupement Politique...
- Un Centre de Recherche ou de Formation...
- Une Collectivité Territoriale...

**Vous êtes un organisme légalement constitué et existez depuis au moins 3 ans**

## Vos ATTENTES sont...

- Un financement pour développer vos activités ou renflouer votre capital
- Un Le déploiement de vos actions sociales (Genre, RSE...)
- La capitalisation de vos expertises collectives
- La promotion de vos créations...

## NOTRE REPONSE A VOS ATTENTES :

GIW'S Office International Sarl s'appuie sur un important dispositif composé de :

- Volontaires diplômés dans des domaines transdisciplinaires...
- Coaches et Mentors locaux et étrangers
- Fondations publiques et privées
- Banques d'Investissement

### Mis à votre disposition pour :

- Conduire le diagnostic institutionnel de votre entreprise et affiner votre projet et business plan
- Aligner vos process aux normes internationales et vous rendre éligibles aux capitaux étrangers
- Négocier des facilités et des taux d'intérêt flexibles
- Aboutir à la signature de votre contrat de financement

## UNE APPROCHE DE MENTORING... ENGAGES AVEC VOUS POUR LA RENTABILITE :

GIW'S Office International Sarl agit au moyen du Mentoring et du Coaching. En tant qu'interlocuteur et relais de divers Partenaires spécialisés dans l'allocation et la gestion de fonds d'investissement, GIW'S assure votre accompagnement de la conception (ou adaptation) de votre projet à sa mise sur orbite, en passant par :

- le diagnostic institutionnel
- Etudes de faisabilité commerciale
- l'obtention du financement.

Nous préférons être impliqués dans la planification du projet au plus tôt, afin de pouvoir incorporer nos expertises dans le développement de votre business.

Notre approche de sauvegarde de la confiance et de recherche de l'exemplarité des bénéficiaires de notre INTERMEDIATION nous impose de fournir des services en amont et en aval de l'obtention du financement :

- Monitoring et évaluation des performances post-financement
- Publication de success stories
- Rapports sur l'évolution aux bailleurs extérieurs.

## LE PROCESSUS DE FINANCEMENT... PAS A PAS

1. La première demande de renseignements pour le financement d'un projet doit être par courrier à notre structure avec des indications spécifiques selon le modèle ci-dessous.
2. Transmission de votre formulaire de renseignement documenté, par courrier électronique. Au cas où vous sollicitez plusieurs financements ou un cofinancement, vous documentez un exemplaire du formulaire par projet (demande).
3. Evaluation de votre profil par nos analystes qui déterminent dans un délai d'une semaine si votre projet peut intéresser nos partenaires.

En cas d'avis favorable de nos Analystes, une **LETTRE DE PRÉ-ÉLIGIBILITÉ** de ce que votre projet peut répondre aux critères d'au moins l'un de nos bailleurs, nous vous demandons des informations supplémentaires plus détaillées à travers un formulaire complet que vous documentez.

**Nota bene : jusqu'à cette étape, aucun engagement financier ne lie votre entreprise à GIW'S**

4. Envoi de votre d'une lettre de recommandation par GIW'S à l'intention de notre point focal auprès du Comité exécutif du bailleur convenable à votre profil.
5. Analyse de votre dossier par le Point focal, qui nous fait un retour par courrier. En cas d'approbation, nous rentrons en contact avec vous pour officialiser la relation par un **CONTRAT D'ASSISTANCE ET D'INTERMÉDIATION** pour la levée de fonds avec un plan de suivi.

6. Affinage de votre projet (concept note, business plan, dossier technique, plan d'action stratégique) par nos experts (régulièrement en connexion avec notre point focal). Le produit de notre travail est soumis au Comité exécutif du bailleur, puis au Comité de Crédit.
7. En cas d'AVIS FAVORABLE D'ÉLIGIBILITÉ, le bailleur envoie d'une lettre commanditant une mission d'évaluation finale. La lettre vous est transmise par notre service. Vous disposez de 45 jours au maximum pour donner votre accord quant à la mission d'évaluation commanditée.
8. En cas d'acceptation dans le délai requis, la mission est effectuée par un collège d'experts commis par le bailleur, et nous jouant le rôle de facilitateur.
9. Ajustements finaux du dossier. Ces ajustements peuvent donner lieu à quelques arrangements pour la revue à la baisse ou à la hausse du financement ; selon la portée du risque ou du potentiel de l'entreprise.
10. Signature du CONTRAT DE FINANCEMENT et MISE A DISPOSITION DES FONDS.

### **TRES IMPORTANT**

Il est conseillé de remplir les formulaires de renseignement et de répondre aux questions dans les moindres détails.

Lors d'une première demande, il vous sera toujours demandé une copie des statuts de l'organisme, les rapports annuels des 3 années précédentes, y compris un rapport financier (comptes annuels).

## INFORMATIONS A RENSEIGNER DANS LE FORMULAIRE PRELIMINAIRE

1. Votre nom. Ceci devrait comprendre votre prénom et votre nom de famille.
2. Le nom de votre entreprise. Si vous n'avez pas encore de entreprise, veuillez saisir "Entreprise à enregistrer".
3. L'adresse de votre entreprise. Si vous faites une demande de la part d'une entreprise, veuillez saisir l'adresse postale complète. Sinon, saisissez votre adresse postale personnelle.
4. Votre numéro de téléphone. Ceci devrait être votre ligne fixe. Si vous n'avez pas de téléphone fixe, saisissez votre numéro de téléphone mobile.
5. Votre adresse email.
6. Type de projet. Indiquez le type de projet clairement
7. Localisation du projet. Le pays dans lequel votre projet sera localisé. Les projets au Nigéria et d'Irak ne sont pas éligibles.
8. Une description de votre projet. Veuillez saisir une brève description de votre projet.
9. L'état actuel de votre projet. Veuillez indiquer si vous avez déjà conduit des études de faisabilité, préparé un plan d'activité ou bien si la construction a déjà commencé.
10. Le coût envisagé de votre projet. Veuillez indiquer le coût total envisagé pour votre projet en dollar US. Ne saisissez pas votre demande de fonds en monnaie locale.
11. Combien a déjà été investi ? Indiquez la somme approximative de fonds qui a déjà été investie dans le projet en dollar US.
12. Quel est le financement demandé ? Indiquez

# PROFIL DES BAILLEURS

## Les bailleurs de fonds contactés qui ont donné leur accord de principes de collaboration

- **bailleur 1** spécialisé dans le financement des PME – financement entre 300 millions et 1 milliard tous secteurs porteurs \_ sociétés existantes depuis au moins 3 ans et disposant d'états financiers – participation minoritaire et prêts participatifs possibles
- **bailleur 2** spécialisé dans le financement des sociétés qui évoluent dans l'agriculture ou l'agro-alimentaire à partir de 15 millions CFA jusqu'à et plusieurs centaines de millions de FCFA

- **bailleur 3** financement de divers secteurs d'activité à partir de 2 milliards généralement pour des sociétés bien établies qui veulent s'étendre
- **bailleur 4** – pour de très gros investissements dans les secteurs porteurs
- **bailleur 5** pour sociétés privées et PPP à partir de 12 ou 15 milliards
- **Partenaire aux états unis** qui a tout un réseau d'investisseurs mexicains prêts à investir dans tout secteur rentable sociétés existantes en recapitalisation
- **bailleur 7** – pour des missions communes de restructuration d'entreprise et de levée de fonds

---

GIW'S Office International Sarl, capital social : 1.000.000 FCFA  
Abidjan - Plateau, Imm. Alpha 2000, 1<sup>er</sup> étage  
Tél : 225 20 00 69 57 - Fax : 225 20 33 41 37  
info@giws.ci - www.giws.ci

*GIW'S BUSINESS – à votre service pour l'accès aux financements*

